**Artikel med Lone, ejer af butikken Curved**

Gennem Raketvækst fik Lone sin forretning på rette kurs.

**Herunder finder du tekst til Curved**

SoMe Raketvækst

Lone Stavnskær Frandsen, ejer af butikken Curved, havde så travlt med at pakke tøj på lageret og ekspedere kunder i butikken, at hun ikke havde tid til at deltage i Raketvækst. Hun skiftede heldigvis mening og har i dag øget sin omsætning med 50%, gået fra tre til ni medarbejdere og er ved at udvide sit lager 💪 Hun tilskriver æren til Raketvækst:  
  
”Jeg har nået meget på et halvt år, og det er 100 procent Raketvæksts fortjeneste. Jeg fik endevendt min virksomhed og fik professionel sparring og hjælp til at se min virksomhed med nye øjne. Det virker, det de laver”, siger Lone.  
  
Med Raketvækst har Lone blandt andet fået:  
  
✔️Optimering og organisering af lageret  
✔️Sparring med en udviklingskonsulent og andre iværksættere  
✔️Hjælp til at ansætte en vækstpilot  
  
Men Lones rejse slutter ikke her. Hun deltager nemlig også i virksomhedsprogrammet SMV:PRO 🚀  
  
Læs mere om, hvordan Raketvækst har hjulpet Lone👇  
<https://bit.ly/3ZCrbV3>  
  
SMV:PRO og SMV:Vækstpilot er støttet af EU og Danmarks Erhvervsfremmebestyrelse.

Nyhedsbrev Raketvækst

Lone Stavnskær Frandsen, ejer af butikken Curved, havde så travlt med at pakke tøj på lageret og ekspedere kunder i butikken, at hun ikke havde tid til at deltage i Raketvækst. Hun skiftede heldigvis mening og har i dag øget sin omsætning med 50%, gået fra tre til ni medarbejdere og er ved at udvide sit lager. Hun tilskriver æren til Raketvækst.

Læs hele artiklen her: <https://bit.ly/3ZCrbV3>

SMV:PRO og SMV:Vækstpilot er støttet af EU og Danmarks Erhvervsfremmebestyrelse.